

YDA®

永大蕾丝带

我专一 我专业

生产针织隐形拉链蕾丝带

金华市永大服饰有限公司

地址:浙江金东经济开发区东港北街788号

Tel: 0579-82911588

Fax: 0579-82911488

QQ: 13375899111

<http://www.ydajh.com>

E-mail: www.yda@ydajh.com

福建省拉链同业商会主办

海西拉链

HaiXi LaLian

中国拉链之都——晋江
全国优秀民营企业报刊
中国拉链行业优秀协会会刊

2012.6
总 129期 月刊

Entrusts with

The life brand-new charm.

赋予生命新新的魅力。



HONGXING
ZIPPER

www.hxzipper.com



- 勇立潮头
- 福建拉链行业上半年运行情况
- 福兴集团与纳金网公司对接项目在海交会成功签约
- 管理创新的四驾马车
- 歌唱七月

通讯地址：

晋江市青阳豪富花园2栋1007

邮编：362200

电话：0595-85673559

传真：0595-85601779

QQ：850879337

邮箱：fjzipper@163.com

网址：http://www.zipper.fj.cn

晋江宏星五金拉链制品有限公司

HONGXING ZIPPER CO.,LTD JINJIANG

地址：福建省晋江市英林镇工业区 关键词：五金拉链

电话：086-595-85481730 85488730 E-mail:Hongxing607@163.com

传真：086-595-85487730 E-mail:Hongxing607@126.com

注明：原龙星五金拉链有限公司更名为宏星五金拉链有限公司

勇立潮头

充满挑战和经营压力、充满变数是2012年的最大特征，是改革开放以来前所未有的。因此排在我们拉链行业的面前的头等大事就是如何在“困难中前进，在改革中提升”。这是我们拉链行业未来发展的思考，是寻求解决企业在发展、转型和提升的办法。

改革开放以来，在民营经济发展的每一个关头，总有一批民营经济的领军人物和龙头企业，他们既是民营经济的开拓者，更是实践者，他们在经济建设中勇立潮头，锐意进取，敢拼会赢，创造了一个又一个辉煌的业绩，向世人证明一个事实。在迎来了后危机时代里的新一轮发展机遇里，他们仍然即将以大无畏的精神去面对困难，迎接挑战。从他们的身上看到了信心和战胜困难的力量。

但是单凭雄心壮志是不够的，这仅是一个企业家应有的最基本的素质之一，而更高品德的则是求变谋变的能力和对策。求变是企业家对整体经济形势的正确的评价和态度，谋变才是你驭的驾驶能力，你获胜的最终。

在现阶段，我们拉链行业这种粗放型发展的传统主路越来越窄，单纯依据廉价竞争的时代渐趋远去，淘汰落后，放弃高耗低效，只求产量，不求质量，供大于求的老模式、老路子，我们应该高喊止路不通！唯有做精、做细、做专，我们产业才能真正的走上转型升级之路，冲破发展桎梏，实现飞跃的精彩。

30多年的磨练，我们的拉链行业就是在不断地迎接挑战，战胜困难中走来，我们的抗风险能力大大加强，也拥有了克服困难的实力和正反两方面经济和教训。在这场严峻的经济危机中，重点是信心，关键是观念，有信心才能有新的思维，才能有新策略，才能有勇气，一切困难和解决困难的办法都是人想出来的等

靠停是改变不了我们企业的命运的。科学发展、不信邪、不怕鬼、善于学习，大胆借鉴，走自己的路，走前人没有走过的路，以一种大无畏的精神，大胆先行先试，以创新精神加快转型升级，勇立潮头，敢开顶风船，做一个潜力于大风大浪中的好艄公。



福建拉链行业上半年运行情况

2012年6月5日

许书户会长在中国五金制品协会拉链分会五届四次理事会上的发言

福建拉链行业上半年运行情况，总的来说是在当前我国经济运行总体平稳、经济增长保持在年初预期目标区间内，但也存在一些突出矛盾和问题。特别是经济下行压力加大，在这个大背景下，福建拉链行业总的来说稳中有进，但不尽人意，和预期的目标还有一定差距。纵观全行业，第一季度增长幅度在10.92%，进入4、5月份稍微好一点，总体也可能在12%左右，总体毛利润在下降。

这个判断主要是从以下几个情况作出：

①国内外环境更加错综复杂，出现了一些新的变化，世界经济复苏的曲折性、艰巨性进一步凸显；

②受欧债危机影响，导致欧洲市场需求低迷，美国经济复苏缓慢，再加上人民币不断升值，中国纺织服装出口出现剧烈波动，从统计数字上看，我国出口从1月的215亿美元骤降至2月的不足百亿美元，3月反弹至188亿美元。1、2月出口同比均为负增长。一季度进出口累计均实现个位数增长，进口增幅超过出口。作为以服装相配套的拉链，同为传统消费品、出口传统产品，纺织服装出口依然面

临明显压力，出口增幅低于全国货物贸易总体水平。这种不争事实对我们拉链产业的冲击很大；

③一季度的1、2月份刚好碰上春节前后，新春招工难，开工迟，再加上劳动力及能源成本提高，致使拉链产业的产品成本上升，价格下降，毛利率下降。

④从内需方面看：随着原材料与低端市场的剧烈变化，出口萎缩，内需低迷，国内同业市场竞争进一步加剧。这主要是宏观经济低迷、年初至今天气多变、终端消费需求回落、房地产持续调控、通胀压力仍然不小等因素有关，因此内需低迷不振，从最近服装行业的各种订货会上传来消息很不尽人意，大家仍持谨



慎、观望的态势。因此受服装市场形势持续疲软影响，产品的售价同比大幅下降，毛利率幅度下降，从这个角度更能判断出一个行业的经营现状。

下半年工作思路:

1.要有一个准确、清晰的经济市场判断，这是我们一切工作的出发点。面对残酷的现实，我们要能够正视困难与挑战，在求生与发展的路途上树立信心加快步伐。只有这样才能及时适度预调微调，在战略策略上主动出击。要大胆地想，大胆地试，独立思考，勇于突破，才能促进经济平稳较快发展。

2.要培养企业自身健康、健全，具备自我造血功能，外部要保证树立企业形象、品牌形象，当下更要树立诚信形象。对内保证员工对公司文化认同，大胆启用具有前瞻性眼光的适合各个岗位的人才形成从下、中、上层合理人才结构，形成管理团队。要采取激励机制，着力创新、创造、创意，提高企业竞争力。

3.大力支持小型、微型拉链企业。我们拉链行业90%以上均属小微企业，存在规模小、产品较单一，经营分散，创新能力薄弱，融资贵、融资难，税费偏重等问题。但小微企业也有其特点，即企业经营机制灵活，船小好调头，它对企业调整结构，转型升级和市场细分有自己独特的竞争策略。

近年来国家出台了一系列扶持小微企业政策。我们拉链行业中的小微企业要重点扶持一批技术含量高、发展潜力足、前景广阔的小微

企业、助推小微企业，加快产业转型升级，尤其拉链大中型企业要帮一把、扶一把，走大中型企业协作配套发展的道路。

另一方面，小微企业要走“专精特新”特色之路，即专业、精细管理、特色和创新。

2012年是继续深入实施“十二五”拉链规划的关键一年，又将是实施和推行新的全国拉链行业标准的一年，这对拉链行业能否顺利渡过经济危机全力提升拉链行业是极为关键。

“千变万变质量不变，要变就变得更好，更有吸引力。”今年可能是全国新拉链标准宣传、贯彻年，要抓住契机加大宣贯力度，让各企业以新标准为准绳，掀起新一轮培训热潮，掀起一个抓质量、上档次、创品牌的热潮。

其他也就不多说了，不对的地方，请大家指正、共同探讨。



福兴集团与纳金网公司对接项目 在海交会成功签约

6月18日，第十届中国·海峡项目成果交易会（618海交会）在福建福州顺利召开。海峡项目成果交易会是福建省为广泛吸纳国内外创新科技成果与福建企业对接，加快科技成果向现实生产力转化而搭建的大平台。

我司与福建省纳金网信息技术有限公司的“3D数字创意公共服务平台—纳金网”项目在本次海交会成功签约。纳金网是全球首个专业交互式3D(I3D)内容服务平台，以纳商（企业）、纳校（学校）、纳才（设计师）为服务对象，并致力于成为交互式3D展示和工业创意设计全球领袖。我司计划对该项目总投资1亿元，预期经济效益5亿元。

据了解，2011年由国内外专家组成的专家评审委员会对“纳金网项目”进行了综合评审。最终评审意见认为，纳金网总体技术应用水平达到国际先进水平，其中3D模型搜索技术、基于WEB远程实拍图像的全自动合成两项技术在国际上取得创新性突破。

我司希望通过与纳金网公司的合作项目，以3D技术在内容展示和创意设计中的应用优势，促进传统拉链产业发展和升级，提升企业在技术研发领域的核心竞争能力。“通过项目合作，借助纳金网的平台，把公司带入更高端的技术领域”，福兴集团洪春节副总裁如是说。



海西效应发酵 闽台经济总量差距持续缩小

福建省统计局新近披露的统计数字显示, 2007年—2011年闽台经济总量差距年均缩小6.5个百分点。

过去5年来, 闽台经济总量差距持续缩小, 且缩小明显。此间经济研究人士接受记者采访时称, 这主要得益于在中央支持下海西(海峡西岸经济区)建设全面推进, 海西效应不断发酵, 释放了福建发展的动力与活力。

海西发展战略自2004年初正式提出后, 从区域战略上升为国家战略, 进一步凸显福建的优势与潜力。目前, 70多个国家部委、中央企业已出台政策文件或与福建签署合作协议、会议纪要, 支持海西建设和福建发展。

事实上, 海西建设推动了作为海西区主体的福建经济社会又好又快发展。2004年福建GDP突破5000亿元人民币, 2008年突破万亿元大关, 2011年达1.74万亿元。今年前4个月, 面对复杂严峻的经济形势, 福建GDP实现4691.44亿元, 同比增长11%, 固定资产投资、进出口、社会消费品内零售总额等主要经济指标均好于全国平均水平。

中共福建省委书记孙春兰表示, 国家鼓励东部地区率先发展, 支持海西建设力度不断加大, 为福建加快发展提供了难得历史机遇。

“海西战略”的含金量及其政策效应不断放大, 持续增强福建对客商投资的吸引力。为推动跨越发展, 福建也全力推进与央企、外企、民企项目的“三维”对接。福建省发改委透露, 截至今年4月底, 纳入福建“三维项目跟踪管理系统”的央企、外企、民企项目达1838个, 总投资2.82万亿元。

一批大型石化、钢铁、高端装备制造项目相继落地福建, 或开工建设, 或建成投产, 一改过去福建底子薄、基础差的面貌, 为福建



的跨越发展奠定坚实基础。

当下, 福建正全面实施国务院批复的《海峡西岸经济区发展规划》、《平潭综合实验区总体发展规划》和《厦门市深化两岸交流合作综合配套改革试验总体方案》, 加快海西建设, 推动跨越发展。

台一银成都分行获台批准

据台湾媒体报道, 台投资审查部门日前通过第一商业银行汇出1.81亿美元(约新台币53亿元), 申请设立第一银行成都分行; 此为开放台资银行业登陆申设分行以来, 首个获准申设西部地区的分行。

台投审部门相关负责人张铭斌表示, 一银成都分行已经台湾金融监督管理部门核准, 但尚需待中国银监会核准后, 才能正式成立。

此外, 台湾鸿海集团也获准汇出1亿美元(约新台币29亿元), 间接增资鸿富锦精密电子(郑州)有限公司; 由于富士康郑州厂是苹果智能手机的代工厂, 增资案也让人揣测是替新一代i-Phone手机产销预做准备。

此外, 友达光电和统一企业也都在本次会期获准增资大陆业务。先前增资2000万美元(约新台币5.9亿元)增资厦门厂, 从事液晶显示器模块制造及组装业务; 后者获准增资昆山厂逾1100万美元(约新台币3.2亿元), 从事肉品产销。

台南市副市长7月将“登陆”参访

台南市副市长颜纯左7月将率团赴杭州、武汉等地营销台南。据了解，这将是台南市长赖清德上任后，台南市政府官员赴大陆交流参访的最高位阶官员。

为吸引赴台大陆游客到台南旅游，台南市政府主动出击，将主要目标市场锁定大陆等地，并将观光医疗作为当地发展计划之一。台南市副市长颜纯左将于7月初率团赴大陆，以5天时间安排在杭州与武汉，营销台南市的医疗观光及城市旅游。

金门大桥动工将带动观光发展

据台湾媒体报道，连接大小金门的金门大桥新建工程近日动工，岛内各界热烈庆祝，台当局领导人马英九透过电话祝贺，并期许提前完工，成为金门的新地标，带动金门观光发展。

据了解，金门大桥预定2016年8月30日完工，两岸各界人士希望大家一起努力，能提前完工，尽早通车。

数字两岸

3863户台企 据福建省工商局最新统计，至今年3月底，福建省实有台资企业3863户，总投资97.29亿美元，注册资本57.64亿美元。

32万对两岸婚姻 国台办表示，截至目前，两岸婚姻已超过32万对，并且正在以每年1万对以上的速度在增长。

1467家企业 据台湾方面统计，两岸在医药卫生领域有交流合作的企业从2008年开始至今已有1467家。



瞭望

赴台游 在泉180万非闽籍人士受益

公安部日前正式批复，授权泉州市为暂住一年以上非福建籍居民办理赴台湾地区旅游的手续。从即日起，符合条件的在泉非闽籍人员可向其所在的泉州市、县两级公安出入境管理部门申办赴台游手续。常住户口在未实施按需申领护照的地区除外。

第八届两岸经贸文化论坛7月底将举行

记者从有关方面获悉，第八届两岸经贸文化论坛将于7月底举行。

在日前举行的国台办新闻发布会上，发言人表示，第八届两岸经贸文化论坛将会在大陆举行。关于举办的具体时间、议题，双方经过沟通已经有了基本的共识。

另据台湾媒体报道，中国国民党荣誉主席吴伯雄日前在会见河北省赴台参访团时也表示，7月底将举行第八届两岸经贸文化论坛。吴伯雄表示，两岸文化经贸论坛在两岸交流中也扮演了重要角色，有助于两岸关系推展。

2006年首届“两岸经贸论坛”在北京举行。2011年5月7日到8日，第七届两岸经贸文化论坛在成都举行。

管理创新的四驾马车

得兴股份公司副总裁 张田

公司在市场经济中，追求利润最大化，通过盈利性的增长，为股东创造更多的价值，是我们应有的使命。管理创新是按照生产经营的客观需要对传统的管理模式和管理方法进行改革、改进和改变。面对日益变化的国际、国内市场竞争，我们要通过管理创新，创造新价值才能在复杂多变的市场竞争占有一席之地。公司管理创新归纳总结为四个方面：管理理念的创新、人本管理的创新、决策管理的创新、战略管理的创新。

一、管理理念的创新

思想观念的陈旧和落后是管理创新的最大障碍，要形成现代管理的认识，认识到现代管理模式对公司效益的巨大作用。从单一生产意识转变为追求经济效益的市场意识，在市场经济条件下，公司要效益必须以市场为导向，以市场来实现生产体系中的每一个环节，公司管理不再只是公司内部的事情，也不再只是专注于生产一个方面的事情，而是成为一个生产管理、市场开拓、技术研发和资产经营等一体化的全过程。

1、把“以市场为导向”做为公司组织各项资源的原则，并以此理顺各系统、部门间的关系。

以市场为导向的经营理念广为接受，各部门间的关系、各自的职责日渐清晰，在此管理背景下，整个团队在先进管理方法、技术的需求与应用上有着高度的共识，认为这是未来摆脱困局，提升竞争力的必要举措。团队开始结合各自工作的特点，接触、尝试、应用一些新

的管理方法、技术。

市场部对外部的判断（市场、客户、竞争对手等）会成为我们沟通的基础和各系统、部门工作聚焦的最终目标，这种局面的出现将是我们以市场为导向真正实现的标志。

公司级的沟通向完整、全面、系统、真实的方向发展。

2、推动市场研究（人员引进、职能定位）

市场部做为营销系统的职能部门，是营销主管的智囊，是市场信息收集、分析、产品定位、市场策略制定的主要承担者，对它的作用和地位的认可，是现代营销的重要标志。只有它才能实现销售的工业化管理。发挥专业团队的作用指导个体的销售行为，弥补个体销售的不足。

逐步构建市场研究体系，指导业务人员进行业务经营分析，为公司经营决策提供依据及参考。

3、整个制造系统完成了彻底转型，已经成为了一个有能力以制造成品拉链为主，服务品牌客户的系统。开始在生产系统推行精益生产理念。

4、推行卓越质量管理思想，重视过程控制。引导大家重视产品品质的稳定性。

二、人本管理的创新

知识经济时代，知识是最重要的资源，而知识的背后是人才，人才高于一切，所以如何吸收人才、留住人才，如何充分挖掘他们的潜能，同时建立精干高效的组织结构是我们实现经营战略的有效保证。

1、推行定岗定编，鼓励减员减编，职能系统减少60人；生产系统精简编制307个，优化227人，这是渡过08年危机的重要举措。

2、全面推行KPI绩效考核，进一步完善绩效考核制度。目前我们KPI地图已基本可以做到将公司的各项经营管理指标逐级落实下去，实现人人有指标，人人有责任。

3、规范用工制度，在淡季施行双休，为今后全面落实相关政策要求做好准备。

4、管理干部任用制度（干部晋升述职）

自2008出台《管理干部升降管理制度》以来，公司副经理级以上管理干部的任用不再单纯采用提报任命的方式，通过中层管理干部述职报告与任职设想答辩等综合评价，使干部任用从单一维度走向多角度、多维度。2010年更是将范围扩展到助理工程师、车间主任等基层管理干部。

《制度》颁布与执行三年来，管理干部的任用逐渐走向全面化和系统化，基本实现了干部任用的客观性和科学性。通过晋升述职与答辩，一可以将公司的经营战略和管理要求向下传达，二可以全面展示管理干部的综合能力与素质，三可以根据管理要求和干部能力选用合适的人才，最终实现人才管理的系统升级。

5、实施技术、管理岗位分级制度，实现：一流企业、一流人才、一流待遇“的目标。

自2011年3月提出技工类岗位分级思想以来，福建公司以生产系统、供应链管理部和质量管理部为试点，先后组织开展了岗位分级标准体系的建立，岗位分级与薪酬等级的设计、岗位分级管理制度与实施细则的制定，理论知识题库的建立等基础性平台的搭建工作，为下半年组织开展岗位分级评定奠定了基础。

岗位分级管理是继岗位价值评估、技术等级评定的又一项能力与价值的管理，是为实现“一流企业、一流人才、一流待遇”的战略

目标的又一个重要举措。通过岗位分级管理，技术人才的选、用、育、留有了明确的目标和要求，特别是一级技术人才的薪酬优势，将在吸引外部优秀技术人才方面取得实质性突破。

6、安全保障部的重要性在组织形式上得到了保障，而且它的工作内容也得到了拓宽，不仅仅是防火、防盗及自然灾害等财产安全方面，还延伸到了生产安全方面。

三、决策管理的创新

决策管理是关系到公司兴衰成败的关键，以往的决策管理是多靠经验和主观判断，缺乏自我管理的内在动力和外部压力、市场导向观念薄弱。面对错综复杂、瞬息万变的环境，我们必须充分运用现代信息系统，掌握方方面面的信息。这是公司科学决策和及时应变的依据，建立灵活准确的信息系统是公司决策管理创新的主要内容。

1、财务工作在时效性、数据准确性，分析结论的指导性都有了明显的提升。（报表每月12日—10日）各类生产经营所需的财务数据均能及时提供。公司的经营现状能较准确的体现在财务报表上。

2、搭建信息化平台，为提高各项工作效率进一步扩大生产规模打下基础。

近年来，公司上线了ERP,OA,HR、网站四大系统。

ERP: 覆盖了销售、采购、生产、财务、品管各个系统的业务，实现各系统之间的业务信息无缝集成。特别是在生产计划控制、财务核算方面、企业数据化管理等方面起到了至关重要的作用。

OA: 建立内部的通信平台、建立信息发布的平台、实现工作流程的自动化、实现文档管理的自动化、辅助办公、信息集成

HR: 覆盖了人力行政系统中的：人事、考勤、培训、绩效、合同、门禁、宿舍（二期

进行)模块功能。集成了与财务的薪资无缝计算功能、集成了SA8000验厂的计算,实现了人力资源的规范化、集成化管理

网站:向外部展示SBS的企业风采,让更多人了解SBS的企业,使企业能够在公众知名度上有一定的提升。为公司品牌形象、产品/服务展示、信息发布等做出重大的贡献。

当前信息化仍然处于系统扩展集成的状态,未来信息化将以:业务最佳实践、全面数据绩效考核为基准持续的更新和扩展。

四、战略管理的创新

战略管理关系公司的发展方向,从宏观上看战略管理,正确的战略能使公司始终体现先进生产力持续发展总趋势,公司保持长久的旺盛生命力,从微观上说正确战略能够准确地把握未来可能发展的产品及市场范围,使公司赢得持续的竞争力。在市场经济条件下,技术创新、产品开发是企业的灵魂根源,是提升和形成企业核心竞争能力的关键。

1、编制“三年规划”就未来的发展达成共识

公司在2009年6月份及2010年末这段时间开展了三年工作规划编写、修订、宣讲工作,通过这些工作增进了各系统、部门间的了解,并就公司未来发展达成广泛共识,确立了未来“高速、高效”的发展模式,在此过程中明显感觉到我们的团队正在逐步成为一个有思想的团队,这是我们未来成功的基础。

2、推动公司技术升级工作

(1)、研发中心开始尝试培养我们自己的拉链专家,全面跟踪市场需求和主要竞争对手。

(2)、产品升级:就我司三大系列产品(尼龙、金属、塑钢)与YKK接近度进行对比评估。

(3)、专利申请量、授权量逐年提高。

(4)、加大外部技术合作和引进力度,高附加值产品开发取得实质性进展(锌合金拉链、植牙拉链)

(5)、提升合理掌握政府政策的能力,力争得到更多政府资金支持。

(6)、产业联盟初具规模,便于充分利用行业外技术。

3、个性化拉片的设计为公司竞争力的提升添了一把利剑。

在行业内率先建立了一种新的服务模式,并取得品牌客户的高度认可,成为我们提升竞争力的一项利器,最近这几年服务水平不断提升。

(1)、互联网时代是大规模“定制”时代

(2)、强调未来“用户体验”

我们个性化设计服务满足了以上两点互联网时代消费的两大特点。提供服装设计方,扩大服务范围和用户体验。每年发布拉链流行趋势并在此基础上提供辅料的整体设计方案,使其对我们企业产生长期的依赖,如何进一步增加与用户的粘性。

基于以上的思考我们有必要加大设计团队的投入和控制,一方面迅速积累起巨大的优势,拉大与后来者之间的差距,另一方面还要防止积累的知识和经验的转移。

在未来两年国内经济持续稳定发展的大背景下,我们看好拉链市场的增长。运用以上的理念、人本、决策、战略管理这四个方面的管理创新,通过战略性客户的开发,现有客户的优化,秉承“高速、高效”的发展理念,保持每年利润30%的增长率,通过外部资源整合,使产品品质达到国内行业第一。市场研究能力达到一定水平。作为股份公司重要组成部分,持续保持各方面的领先,为公司保持国内行业第一,实现“使SBS成为世界知名品牌”做出自己的贡献。



歌唱七月

七月江山如画，鲜花开放，在这个阳光灿烂的季节，仰望鲜红的党旗，凝视金色的锤镰，唤起我们无限的遐想和感慨。这铮铮作响的特殊材料，汇成一篇壮丽的宣言，铸成一部伟大的史诗

七月，在湛蓝色的南湖水中，孕育、升起一轮红彤彤的太阳，唤醒了一个沉睡已久的民族，映红了九百六十万平方公里华夏大地，照亮了世界的东方。

七月，在铁锤挥动的叮铛声里，你奏响了不屈的追求和向往，在镰刀闪动的耀眼光芒中，你锋利的刀刃，劈开了压在中国人民头上的三座大山。你以一往无前的气势，打败了倭寇豺狼，驱逐了蒋家王朝。是你如火种燎原于神州大地，拯救劳苦大众。你有强大的感召力和凝聚力。托起中华的脊梁，瞄准奋斗的航向，把民族之舟，驶向胜利的彼岸。

七月的话题，使我们的热血奔涌，如滔滔江河。七月的故事牵动了亿万人跳动的脉搏。我们永远记住：南湖红船，井岗烽火，长征铁流，陕北延河，北京太阳……信仰、信念、信心、信誉，关于民族文化中诚信之树永远在七月繁茂、复活，开花、结果！鲜血的付出、生命的投入。终于兑现了一个崭新的中国，人民的信赖、天空的信赖，大地的信赖，使鲜红的党旗熠熠生辉，光耀日月，辉映江河，写下了无数可歌可泣的篇章，从此历史的画卷翻开了

新的一页。开创镰刀和铁锤的世界，一只船拨正了中国的航程。

九十一年，九十一悲壮灿烂的七月，九十一个百折不挠的追求。我们走过来了，一一行沉重的足迹，一首首流芳百世的颂歌，一支支浩荡的铁军，战无不胜，攻无不克；无论是在血与火的战场，还是在霓虹灯闪烁的欢乐时刻，我们绝没有失去信念、进取、追求和开拓，告别昨天，绝没有放弃昨天的承诺，五千万中流砥柱，没有改变百折不回、宁死不屈、大公无私、乐于奉献的高尚品格。

亲爱的党，九十一年风风雨雨，铸就了您坚强的意志。你有天宇般的胸怀，任雷霆炸响，雄鹰翱翔，也任鸽哨飞鸣，蜂蝶翩舞，你有大海般的气势，布紫霞于晨昏，扬飞沫于礁岩，载舰船于浪尖，卷风暴于潮头。

任何垂死的图谋或腐败的欲望，都无损于你的博大。九十一年坎坷不平的路，使你在探索中找到了目标，在追求中铸造出新的辉煌。

啊，九十一年，我们经风经雨，有追求，有奉献，有耕耘，也有收获。十三亿颗赤诚的心，共同绘制出最新最美的蓝图。时刻准备完成经济振兴的任务，实现巨龙腾飞的夙愿，给龙的传人插上翅膀，昂首挺胸，走向灿烂的未来。